



NEXO

NEXO DIGITAL CAPITAL SURVEY 2026

Construyendo riqueza digital en Argentina

De la protección al diseño de cartera. Cómo los inversores usan crypto para preservar capital, reasignar su cartera y construir resiliencia financiera a largo plazo

Tabla de contenidos

Construyendo capital digital en Argentina: de la protección al diseño de cartera

Sobre este informe	03
¿Qué es el Índice de Integración Crypto (CII)?	04
Resumen ejecutivo: Argentina lidera en propiedad y en convicción	06
Principales hallazgos de un vistazo	07
El contexto macroeconómico: estabilización tras décadas de desequilibrio	09
En Argentina, la crypto ya es una asignación consolidada	12
Alta convicción, infraestructura aún en desarrollo	14
Qué frena a Argentina y qué la impulsaría hacia adelante	15
Un país, tres lógicas de adopción	16
Conclusión: ¿Cómo pasar de la adopción a la integración?	17



| Sobre este informe

Este informe examina cómo los inversores argentinos utilizan los activos digitales no solo para ganar exposición, sino para proteger capital, reasignar ahorros y construir riqueza a largo plazo en un entorno macroeconómico desafiante.

Es parte de un estudio más amplio, el **Nexo Digital Wealth Survey 2026**, que encuesta a más de 1000 inversores activos en Argentina, EE. UU. y el Reino Unido, junto con usuarios de crypto de todo el mundo.

El análisis se basa en datos de una encuesta realizada entre participantes argentinos en marzo de 2026. Los participantes fueron seleccionados con un mínimo de USD 40.000 en activos financieros líquidos, captando los segmentos financieramente activos medio y alto del país. La mayoría mantiene entre USD 40.000 y USD 160.000, con una proporción significativa por encima de USD 350.000.

La adopción de crypto en Argentina ya se encuentra entre las más altas del mundo. La pregunta que explora este informe ya no es si los inversores ingresarán al mercado, sino cómo pasar de la exposición inicial a una integración más profunda en la cartera, aprovechando los activos digitales de manera eficiente para la construcción de capital a largo plazo.



¿Qué es el Índice de Integración Crypto (CII)?

Muchos inversores poseen crypto, pero es más difícil saber cuántos la han convertido en un componente central de su cartera de inversiones. El **Índice de Integración Crypto (CII)** está diseñado para responder esa pregunta, midiendo qué tan profundamente están integrados los activos digitales en el comportamiento financiero de un inversor. El CII se centra no en la intención declarada, sino en el comportamiento observable de la cartera.

El índice va de 1 a 10 y combina cinco dimensiones de igual ponderación:

- **Profundidad de asignación** — la proporción de la cartera asignada a crypto.
- **Horizonte de tenencia** — si la posición es de corto o largo plazo.
- **Integración jubilatoria** — si la crypto se incluye en la planificación financiera a largo plazo.
- **Percepción del riesgo** — cómo se compara el riesgo de la crypto con el de los activos tradicionales.
- **Sustitución** — si la crypto ha reemplazado a los activos tradicionales.

Las puntuaciones más altas indican una integración más profunda. Como referencia, los inversores nativos de crypto provenientes de una encuesta separada obtienen un CII promedio de **5,63**, por encima del promedio general de inversores de **4,83**, lo que ilustra la profundidad de integración asociada a una asignación más deliberada y a largo plazo.

Entre los 1.000 inversores encuestados, emergen distintos arquetipos de inversores, cada uno en una etapa diferente del proceso de integración¹.

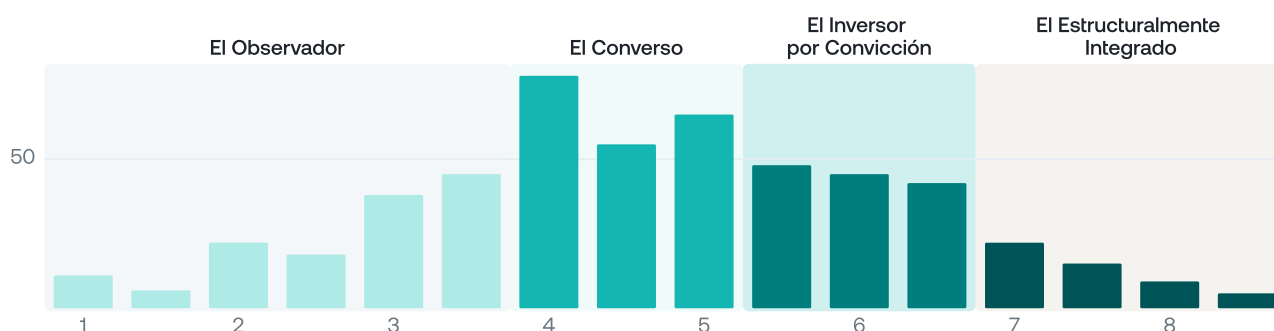


La distribución del CII se concentra entre 4,0 y 6,0, con el mayor grupo individual en 4,0, lo que indica que la mayoría de los inversores ya ingresaron al mercado pero aún no se comprometieron de manera profunda. Sin embargo, detrás de ese agregado emergen tres historias bien diferenciadas.

Bandas de Integración CII



Distribución del Índice de Integración Crypto (CII) entre inversores con cryptoactivos



Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026, Argentina.

CII promedio por mercado

CII promedio por mercado



Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026.

Argentina tiene la mayor propiedad (74,3%) pero el CII medio más bajo (4,62). Más personas ingresaron que en cualquier otro mercado, pero en su mayoría en etapas tempranas. **EE. UU.** es el mercado más integrado (CII medio 5,07) y el más polarizado: tiene tanto la mayor proporción de inversores en etapa previa al ingreso como la mayor proporción de estructuralmente integrados. **El Reino Unido** se ubica en el medio, con la mayoría de los holders en el rango de integración moderada y la menor proporción de inversores estructuralmente integrados (3,3%).

Argentina lidera en propiedad y en convicción

Argentina ya es uno de los mercados con mayor compromiso crypto del mundo. Tres de cada cuatro inversores (74,3%) mantienen activos digitales — más que en los Estados Unidos (62,3%) o el Reino Unido (65,0%) — y los inversores argentinos son los más propensos de los tres mercados a identificar a las criptomonedas como su principal motor de capital esperado para la próxima década. La propiedad aquí no fue impulsada por la especulación. Se construyó a lo largo de una década de inflación, controles cambiarios y acceso restringido al ahorro en dólares.

74,3%

Propiedad de crypto, la más alta de los tres mercados

21,9%

Esperan que la crypto sea su principal motor de capital durante la próxima década²

CII 4,62

El CII medio muestra niveles de integración moderados

Sin embargo, la integración de la crypto en la planificación financiera sigue siendo moderada. El CII de 4,62 de Argentina se ubica por debajo de EE. UU. (5,07) y el Reino Unido (4,75), no porque los inversores carezcan de convicción ni perciban la crypto como inusualmente riesgosa, sino porque la infraestructura para actuar sobre esa convicción de forma sistemática aún está madurando.

Las principales barreras son la falta de comprensión (36,0%) y las preocupaciones de seguridad (31,3%), seguidas por la volatilidad y la incertidumbre regulatoria. El tratamiento impositivo poco claro y las herramientas poco desarrolladas agravan estas restricciones.

La brecha entre propiedad e integración es la oportunidad — y la infraestructura para cerrarla es lo que requiere la próxima fase de crecimiento del mercado.

Principales hallazgos de un vistazo: Argentina

Panorama del mercado

Argentina lidera en responsabilidad y convicción. La adopción fue impulsada por una necesidad clara: la preservación del capital en un entorno de inflación persistente e inestabilidad cambiaria. Los inversores priorizan la diversificación de ingresos por sobre el ahorro jubilatorio, y las asignaciones siguen dependiendo del ingreso disponible.

MÉTRICA	ARGENTINA	RU	EE. UU.
Tasa de propiedad de crypto	74,3%	65,0%	62,3%
Puntuación CII media	4,62	4,75	5,07
Banda de baja integración (CII < 4)	31,1%	30,3%	22,6%
Holderes con horizonte < 3 años	58,8%	44,1%	39,6%
Sin rol jubilatorio para crypto	28,3%	15,9%	9,6%
Invierten solo con ingresos excedentes	51,0%	41,3%	33,1%
Esperan que las crypto impulsen la riqueza de los siguientes 10 años	21,9%	17,2%	19,1%
Redujeron activos tradicionales por crypto	62,9%	55,9%	62,5%

Cifras de Argentina en negrita. Rojo = brecha vs. pares. Verde = Argentina lidera.



Desglose regional — Argentina

La adopción y la integración en Argentina responden a tres lógicas distintas: sofisticación en CABA, restricciones de ingresos en la Provincia de Buenos Aires y Santa Fe, y necesidad financiera en el Noreste, cada una requiriendo un enfoque de producto y alcance diferente.

REGIÓN	ADOPCIÓN	INGRESOS	PRINCIPAL BARRERA	PERFIL DE USUARIOS
CABA	91,5%	El más alto	Falta de comprensión, volatilidad e impuestos	Usuarios con cartera sofisticada, diversificación, rendimiento, planificación a largo plazo
Prov. de BA y Santa Fe	67,4%	Promedio	Falta de comprensión (41%)	Limitados por ingresos, mayor oportunidad sin explotar de la muestra
Noreste	85,2%	-29% vs. promedio nacional	Seguridad y usabilidad	Impulsado por necesidad, crypto como herramienta de acceso financiero, no como activo de cartera
Interior y Patagonia	~70%	Variable	Mixto	Solo indicativo, submuestra pequeña



1 El contexto macroeconómico: estabilización tras décadas de desequilibrio

Durante gran parte de la última década, la alta inflación, la depreciación cambiaria y el acceso restringido a instrumentos en dólares moldearon las decisiones de los inversores en Argentina.

El país está transitando ahora hacia un régimen fiscal y monetario más disciplinado. En 2024, Argentina registró su primer superávit fiscal primario desde 2006. La inflación, aunque aún elevada, cayó desde su pico de 2024 de más del 200%, y los controles de capital fueron parcialmente levantados.

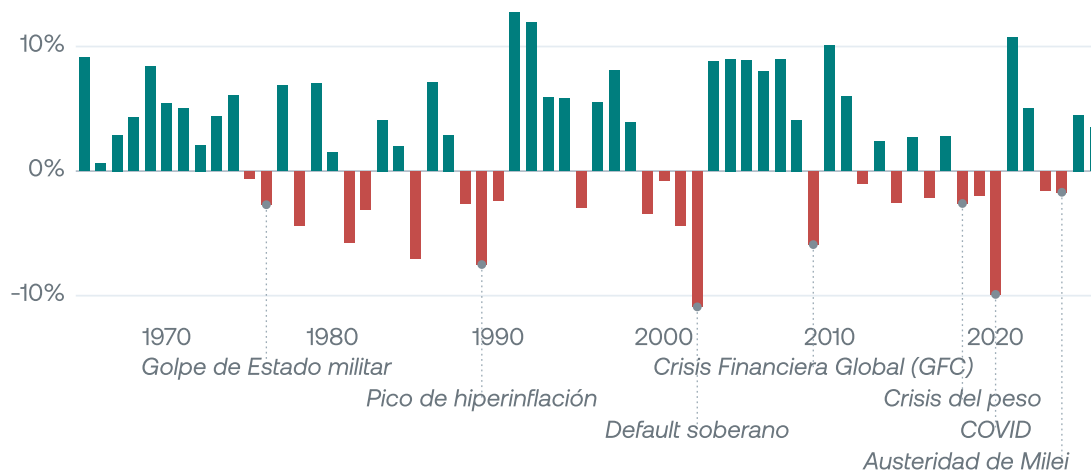
La estabilización de las condiciones macroeconómicas tendrá potencialmente un impacto positivo en el ingreso disponible y las inversiones. Los datos de la encuesta muestran que el 48% de los inversores aumentan sus asignaciones a crypto cuando su ingreso personal sube, y el 22% cita las condiciones macroeconómicas como desencadenante directo. Estos factores mejoran simultáneamente, generando las condiciones para una integración más profunda en la cartera, aunque no determinan dónde se desplegará ese capital.

Crecimiento y recuperación económica

En 2025, la actividad económica se recuperó con fuerza tras la contracción de 2024. El crecimiento del PBI se proyecta en aproximadamente 4,5% en 2025, impulsado por la inversión privada, la energía, la recuperación del consumo privado y las exportaciones mineras, lideradas por la formación de shale de Vaca Muerta. Los salarios reales se volvieron positivos y el crédito privado se expande, lo que sugiere que la recuperación está impactando en los ingresos de los hogares.

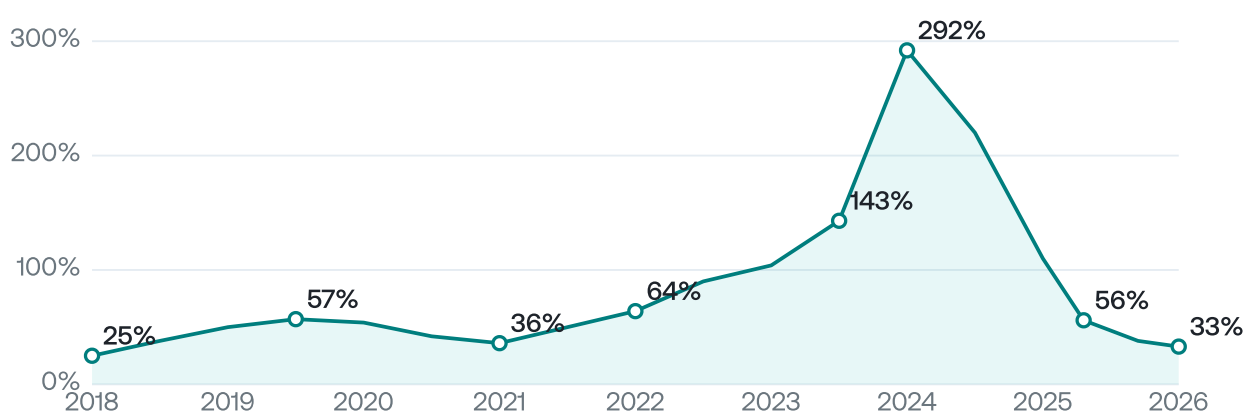
Tasa de crecimiento del PIB de Argentina (%)

Una década de alza sostenida en los precios de las materias primas impulsó un crecimiento promedio del 7,6% entre 2003 y 2011; desde entonces, el crecimiento ha promediado cerca de cero.



Tasa de inflación de Argentina (%)

La inflación anual de Argentina promedió un 81,3% entre 2018 y 2025, frente al 3,2% en Estados Unidos



Fuente: Nexo; Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC).

Inflación y poder adquisitivo

La inflación alcanzó un pico cercano al 290% interanual en abril de 2024. Desde mediados de 2025, esa cifra había caído a aproximadamente el 30%. La caída provino de una combinación de recorte del gasto gubernamental, estabilización del tipo de cambio y una fuerte desaceleración de la actividad económica que redujo el gasto en toda la economía.

A medida que la inflación desciende, el punto de referencia para evaluar la crypto cambia. Durante años, mantener crypto fue una de las pocas formas de proteger los ahorros de la erosión. A medida que esa amenaza retrocede, las crypto necesitan demostrar que puede hacer más: generar retornos, integrarse en planes financieros a largo plazo y competir con otros activos por sus propios méritos. Ese cambio requiere no solo convicción del inversor, sino también la infraestructura adecuada.

Nexo acelera esa transición al proveer las herramientas que hacen práctica la asignación a crypto a largo plazo: rendimiento sobre el saldo existente, gestión de exposición a través de ciclos de mercado y sistemas de custodia diseñados para inversores que están construyendo capital, no solo protegiéndolo.

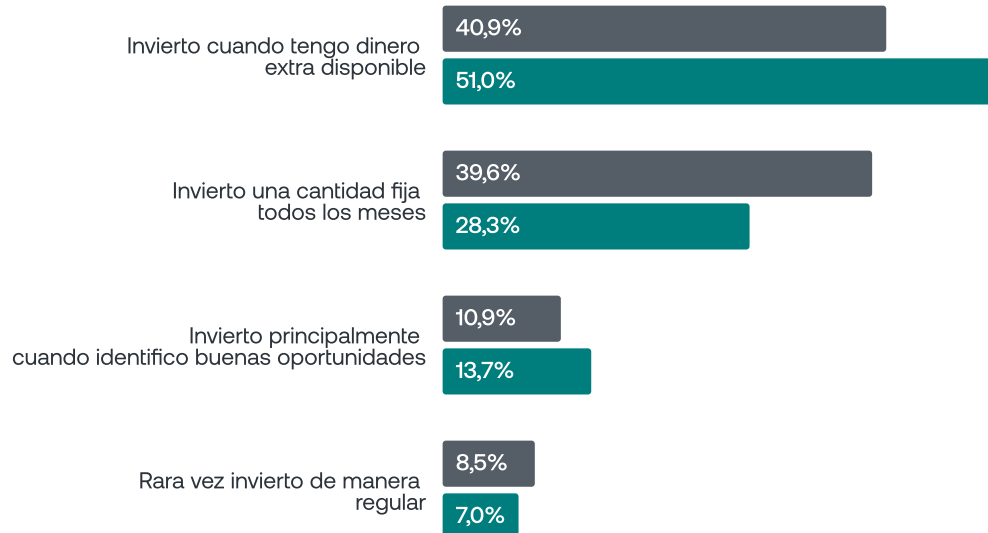
Mercado laboral y restricciones de ingresos

La tasa de desempleo se mantuvo volátil, alcanzando 7,9% a principios de 2025, antes de descender a 6,6% en el tercer trimestre y estabilizarse en 7,5% hacia el cuarto trimestre. La caída de la inflación apoyó una recuperación de los salarios reales desde su punto más bajo en 2024. Mientras tanto, la pobreza cayó bruscamente del 52,9% al 31,6% a mediados de 2025.

Hay implicancias directas para el comportamiento inversor, que se ve afectado por restricciones de liquidez más que por falta de convicción. El 51% de los inversores argentinos asigna capital solo cuando dispone de ingresos excedentes, y su principal objetivo financiero es generar ingresos fuera de su empleo principal. Si los salarios reales continúan recuperándose, el ingreso invertible aumentará.

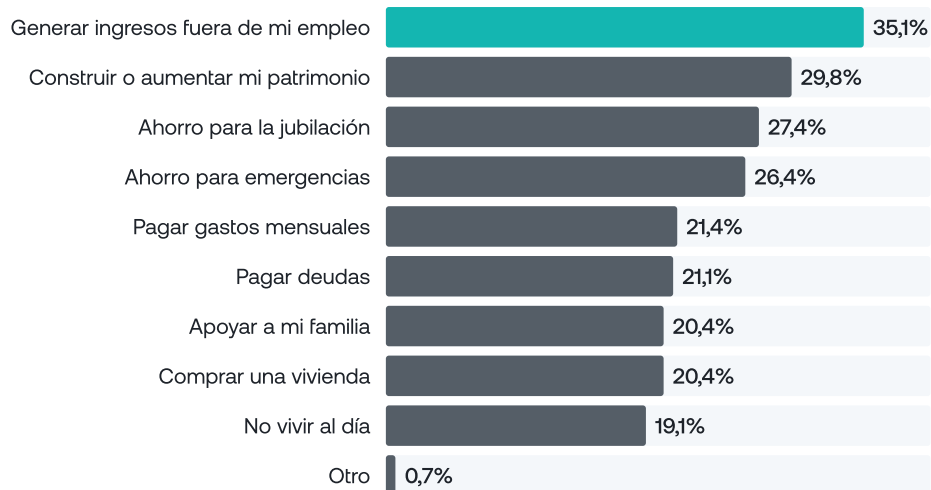
¿Cómo suele invertir su dinero?

■ Todos ■ Argentina



Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026.

¿Cuáles son sus principales objetivos financieros?



Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026, Argentina.

Ajuste fiscal y credibilidad de la política económica

En 2024 y 2025, Argentina registró sus primeros superávits fiscales primarios consecutivos (excluyendo pagos de intereses) desde 2008, equivalentes al 1,8% y al 1,4% del PBI respectivamente. Los controles de capital fueron parcialmente levantados en abril de 2025, y un programa del FMI de USD 20 mil millones proporcionó un ancla externa. La credibilidad del marco fiscal y monetario mejora, y la confianza se reconstituye gradualmente.

Entorno externo

Las condiciones macroeconómicas globales en 2025–2026 se caracterizaron por una elevada incertidumbre de política económica, incluidas las renovadas tensiones comerciales globales, la inestabilidad geopolítica y el aumento pronunciado de los precios de la energía. Un sentimiento de riesgo más volátil y condiciones financieras cambiantes incrementaron la volatilidad de los precios crypto. Los períodos de mayor apetito por el riesgo global tienden a sostener precios más altos y mayor participación, mientras que condiciones más restrictivas pueden reducir los flujos independientemente de los fundamentos domésticos.

2 | En Argentina, la crypto ya es una asignación consolidada

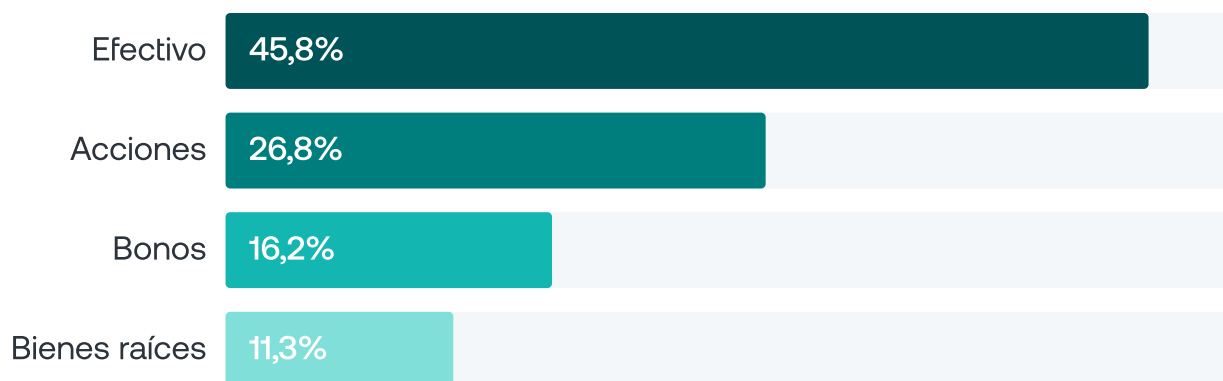
Más de tres de cada cuatro participantes argentinos mantienen activos digitales, por delante del Reino Unido y EE. UU. Este alto nivel de propiedad refleja las limitaciones del ahorro tradicional bajo inflación sostenida y controles de capital.

Los controles cambiarios de Argentina (cepo cambiario) bloquearon el acceso a dólares a través de canales oficiales durante gran parte de la última década, convirtiendo a las cryptos en la principal herramienta de dolarización disponible para los inversores minoristas. Los controles de capital fueron levantados en abril de 2025, marcando un cambio estructural en las condiciones de acceso al mercado. A medida que las condiciones macro se estabilizan y el acceso al dólar se normaliza, la urgencia de las cryptos como herramienta de supervivencia retrocede — pero eso genera una oportunidad diferente: los inversores que ya mantienen crypto ahora tienen la estabilidad y el horizonte de planificación para integrarla de manera más deliberada.

Esto también se evidencia en el comportamiento de sustitución. Entre los holders argentinos que redujeron activos tradicionales para fondear sus posiciones en crypto, el efectivo fue la clase de activo más comúnmente desplazada, seguida por las acciones. Crypto ingresó inicialmente a las carteras argentinas no como una adición discrecional, sino como una respuesta directa al costo de oportunidad de mantener efectivo.

De dónde viene el capital crypto — Argentina

Entre quienes redujeron activos tradicionales. Participación (%).

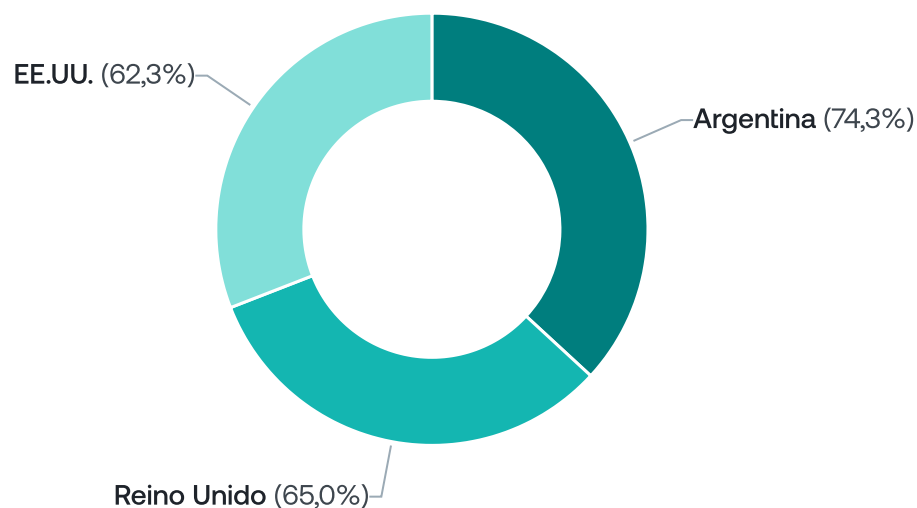


Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026.



Tasa de tenencia de criptomonedas por país (%)

Proporción de inversores en cada mercado que reportan alguna asignación en criptomonedas en su cartera

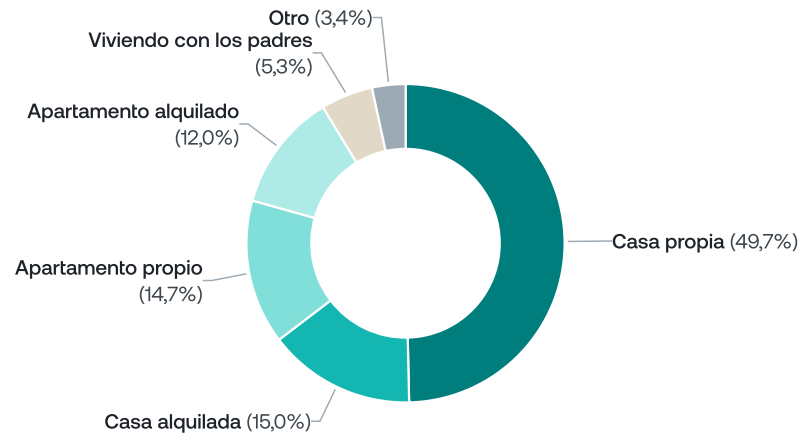


Nexo. AR n=300, GB n=300, US n=400. Muestra restringida a inversores con acumulación de activos significativa en cada mercado. Basado en respuestas a: "¿Qué porcentaje de su cartera de inversión total está asignado a criptomonedas?" Se consideran tenedores los encuestados que reportaron cualquier asignación, desde menos del 10% hasta el 75% o más.

Los participantes argentinos reportan indicadores de estabilidad financiera más bajos que sus pares. El empleo a tiempo completo se ubica en el 52% frente al 70% en el Reino Unido y el 67% en EE. UU., y la propiedad de vivienda en el 64% frente al 81% y el 80% respectivamente.

Las demandas de liquidez en competencia agravan esto: casi tres de cada cuatro (73%) tienen hijos y más de la mitad se encuentra en los años pico de formación familiar (25-45), lo que deja menos margen para asignar de manera sistemática. Sin mecanismos de asignación recurrentes, los inversores despliegan capital cuando las circunstancias lo permiten, en lugar de seguir un cronograma fijo, lo que limita la profundidad de la cartera con el tiempo independientemente de la intención.

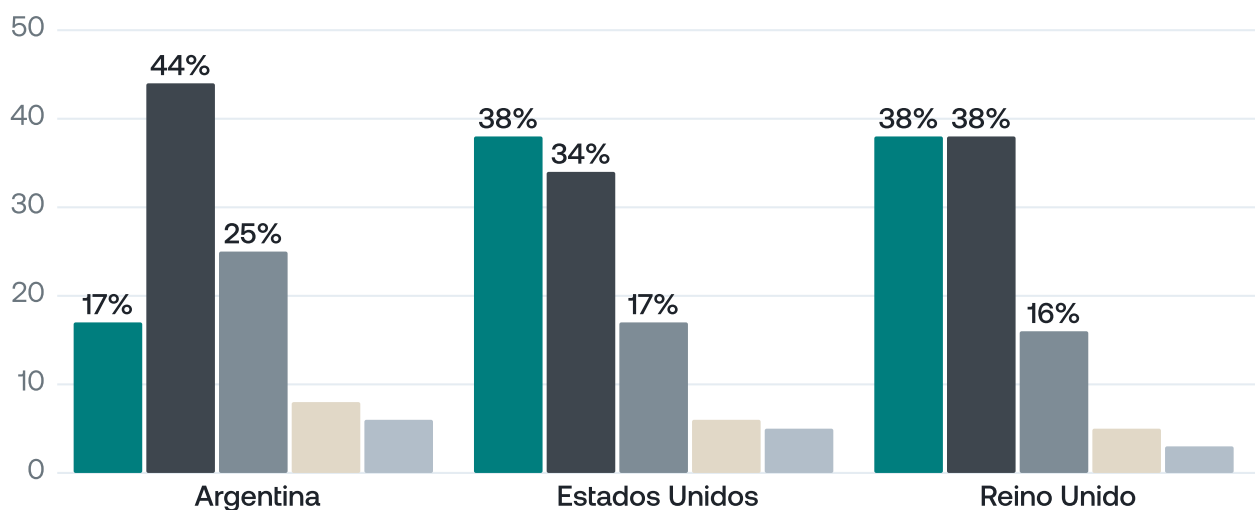
Tenencia de vivienda



Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026, Argentina.

Proporción de inversores que consideran las criptomonedas significativamente más riesgosas que los activos tradicionales

■ Mucho más riesgosa
 ■ Algo más riesgosa
 ■ Aproximadamente igual
 ■ Menos riesgosa
 ■ No estoy seguro/a



Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026.

Sin embargo, la convicción en el potencial a largo plazo de las cryptos es alta. Los inversores argentinos son los más propensos de los tres mercados a identificar a las criptomonedas como su principal motor de capital esperado para la próxima década.

Los propietarios de vivienda en esta encuesta muestran puntuaciones CII más altas, lo que sugiere que la estabilidad financiera y una integración más profunda de las cryptos tienden a moverse juntas, aunque la dirección de la causalidad no está establecida.

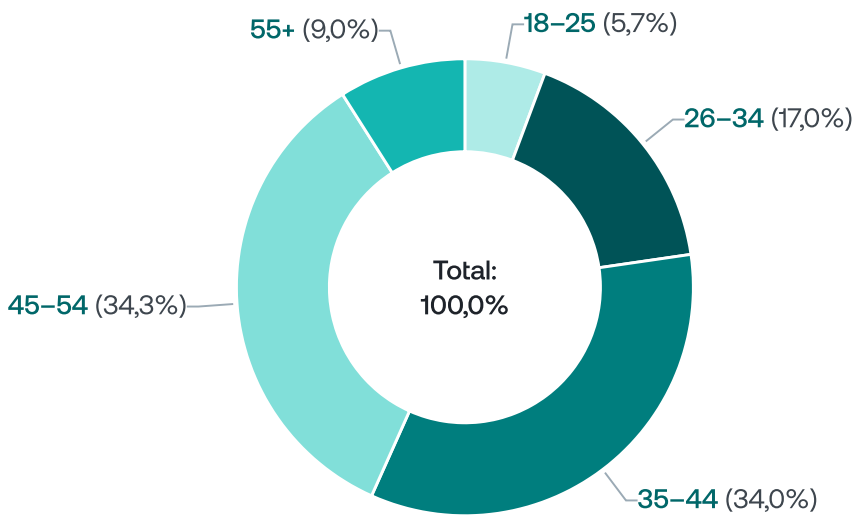
Este es precisamente el problema que Nexo fue creado para resolver: permitir a los inversores acceder a liquidez contra su saldo en crypto sin vender, manteniendo la exposición y construyendo capital mientras satisfacen necesidades financieras inmediatas.

3 Alta convicción, infraestructura aún en desarrollo

A pesar de tener la mayor propiedad del conjunto de datos, el Índice de Integración Crypto de Argentina (4,62) se mantiene ligeramente por debajo de EE. UU. (5,07) y el Reino Unido (4,75). Esta brecha no se explica por la aversión al riesgo ni por la falta de convicción. Por el contrario, los inversores argentinos son menos propensos a considerar las cryptos como significativamente más riesgosa que los activos tradicionales, lo que refleja años de experiencia directa con la inestabilidad cambiaria y la inflación de dos dígitos.

MÉTRICA	TODOS	ARGENTINA	RU	EE. UU.
CII medio	4,83	4,62	4,75	5,07
IC 95%	[4.71, 4.94]	[4.42, 4.82]	[4.54, 4.96]	[4.89, 5.26]

Distribución por edad de los encuestados

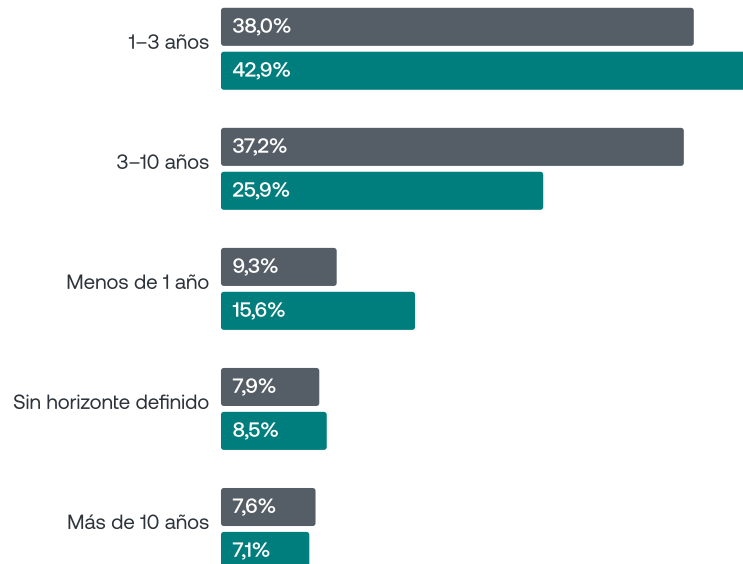


Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026, Argentina.



Horizonte temporal para mantener activos en criptomonedas

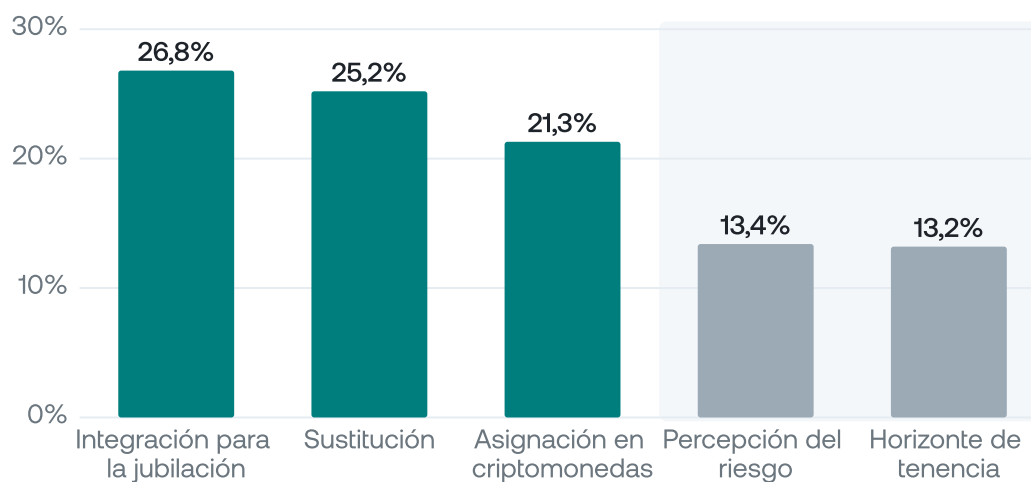
■ Todos ■ Argentina



Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026, Argentina.

Las asignaciones están limitadas por el ingreso y, en menor medida, por la disponibilidad de herramientas de inversión sistemáticas. Como resultado, los horizontes de tenencia se sesgan hacia el corto plazo, y el mismo patrón se extiende a la planificación jubilatoria. Casi uno de cada tres holders argentinos (28%) no asigna a las cryptos ningún rol en su estrategia financiera a largo plazo, por encima del promedio de los tres mercados.

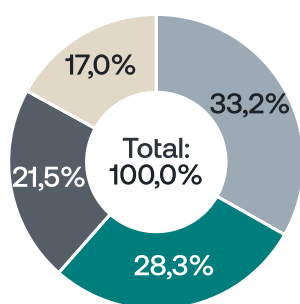
Contribución a la varianza del CII por componente



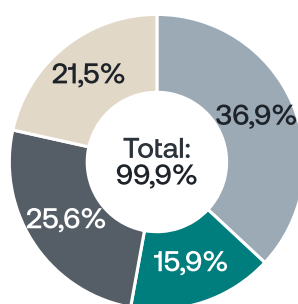
La contribución a la varianza utiliza una descomposición basada en covarianza, capturando la correlación de cada componente con los otros cuatro. Argentina. Solo tenedores de criptomonedas · n=219. Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026, Argentina.

¿Qué papel desempeñan las criptomonedas en su estrategia de jubilación?

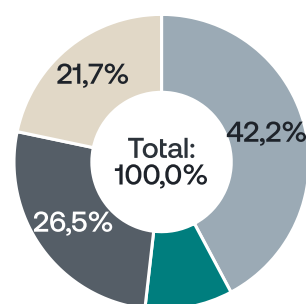
■ Parte complementaria
 ■ No están destinadas a la jubilación
 ■ Asignación oportuna
 ■ Parte central



Argentina (%)



Reino Unido (%)



Estados Unidos (%)

Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026, Argentina.

La descomposición de la varianza del CII muestra que el principal factor que separa a los inversores más integrados de los menos integrados en Argentina es si las cryptos figuran en la planificación financiera a largo plazo. Esa brecha es estructural y puede abordarse. Para los inversores argentinos, los productos generadores de rendimiento y la custodia de larga duración —ambos centrales en la oferta de Nexo— son el camino más directo para aumentar la integración de la crypto en la planificación financiera.



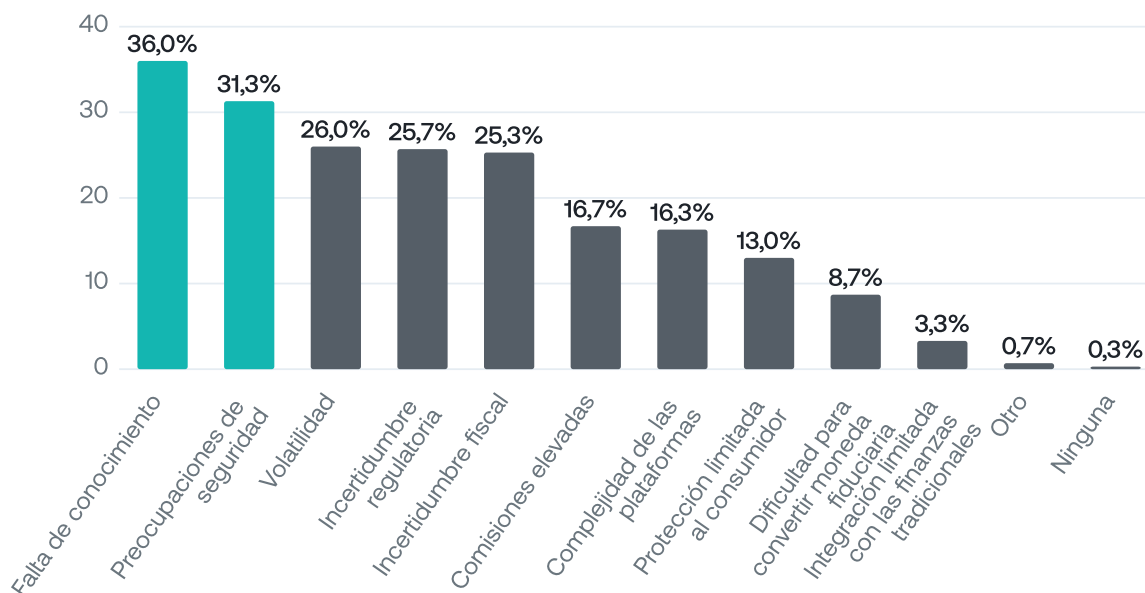
4 | Qué frena a Argentina y qué la impulsaría hacia adelante

Más de un tercio de los inversores argentinos (36%) cita la falta de comprensión como principal barrera para invertir en activos digitales, junto con preocupaciones de seguridad (31%) y volatilidad (26%). Esto difiere de EE. UU. y el Reino Unido, donde la volatilidad es la principal restricción.

Los perfiles de barreras difieren significativamente entre holders y no-holders. Los no-holders tienen casi el doble de probabilidades de citar la falta de comprensión como su principal barrera (53,2% vs. 30,0%). Los activos digitales son una clase de activos relativamente nueva y compleja: los inversores que ingresaron por necesidad ahora navegan un panorama en evolución de riesgos, herramientas y estrategias que las finanzas tradicionales aún no han abordado plenamente. Entre los holders, la barrera cambia. La volatilidad y las preocupaciones de seguridad lideran (ambas con 29,6%), lo que refleja la experiencia vivida del riesgo de mercado más que una preocupación abstracta.

¿Cuáles son las principales barreras para invertir en activos digitales?

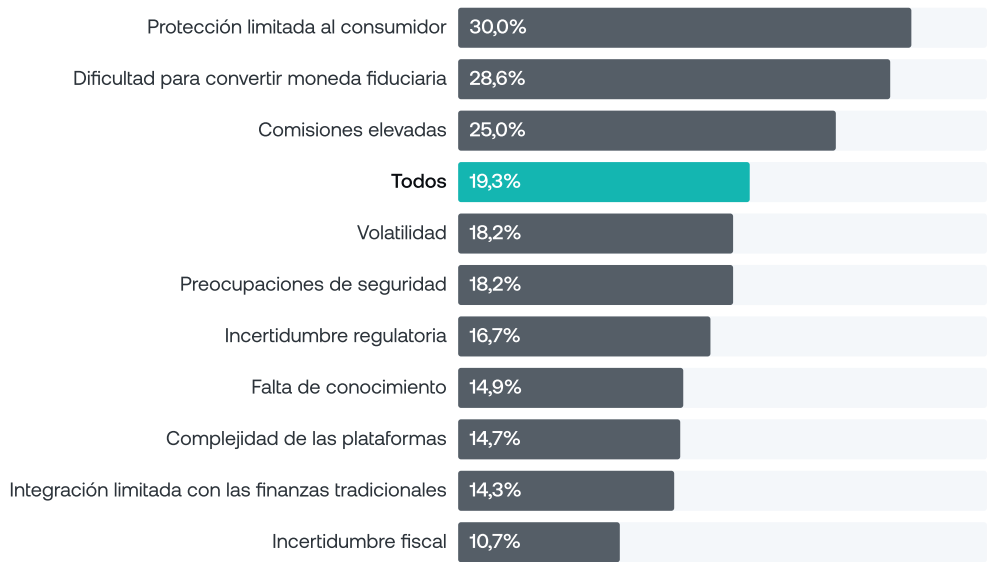
% de encuestados, múltiples respuestas permitidas.



Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026, Argentina.

Inversores que redujeron significativamente sus activos tradicionales

Proporción de inversores que redujeron significativamente sus activos tradicionales para financiar exposición a criptomonedas, por tipo de barrera



Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026, Argentina.

Los datos sugieren que el capital ya está fluyendo hacia las cryptos y que eliminar las restricciones operativas representa la oportunidad de crecimiento más inmediata. Entre los holders argentinos, el 62,9% redujo su saldo en activos tradicionales para fondear crypto. Quienes citan la protección limitada al consumidor y la dificultad de conversión a fiat como principales barreras son los más propensos a haber realizado grandes reducciones: 30,0% y 28,6% respectivamente, por encima del promedio de holders. En contraste, los inversores que citan la falta de comprensión (14,9%) y la incertidumbre impositiva (10,7%) muestran las tasas de sustitución más bajas, lo que es consistente con un menor compromiso general.



Las barreras, tomadas en conjunto, definen lo que la próxima fase de infraestructura del mercado debe ofrecer. Para los holders listos para asignar con mayor profundidad, los obstáculos son operativos: conversión a fiat, custodia, rendimiento y herramientas de cartera que respalden la inversión de larga duración. Para los no-holders, la brecha es de conciencia y confianza. Nexo aborda ambas: el onboarding fluido y la infraestructura de seguridad de grado institucional reducen la barrera para una primera asignación, mientras que los productos de rendimiento, la custodia y las facilidades de crédito dan a los holders existentes las herramientas para profundizar la integración con el tiempo. Es la capa de infraestructura natural para la base total de inversores de Argentina: desde el primer ingreso hasta la asignación estructurada a largo plazo.

5 | Un país, tres lógicas de adopción

Los patrones de adopción varían entre regiones, reflejando diferencias en ingresos, infraestructura financiera y comportamiento inversor. Las submuestras regionales son pequeñas y los hallazgos deben tratarse como indicativos.

En CABA (Ciudad Autónoma de Buenos Aires), la capital y principal centro financiero, donde los niveles de ingreso son más altos, la tenencia de crypto alcanza el 91,5%. Los activos digitales aquí funcionan como un activo de cartera: se usan para diversificación, rendimiento y planificación a largo plazo. Si bien la falta de comprensión sigue liderando como barrera (34%), el perfil es más sofisticado que en las regiones de menor adopción: la volatilidad (32%) y la incertidumbre impositiva (26%) tienen más peso, y la confianza y el acceso son una preocupación menor.

Diferencias regionales en Argentina

REGIÓN	ADOPCIÓN DE CRIPTOMONEDAS	CONDICIONADO POR INGRESOS	PRINCIPAL BARRERA	INGRESO PER CÁPITA PROMEDIO (ARS)	VS. PROMEDIO NACIONAL
CABA	92%	40%	Falta de conocimiento (34%)	785.641	+2,0×
Buenos Aires & Santa Fe	67%	55%	Falta de conocimiento (41%)	387.000	~nacional (-2%)
Noreste	85%	48%	Preocupaciones de seguridad (37%)	279.553	-29%
Interior	67%	41%	Falta de conocimiento (35%)	313.995	-20%
Patagonia	88%	46%	Preocupaciones de seguridad (33%)	424.285	+8%

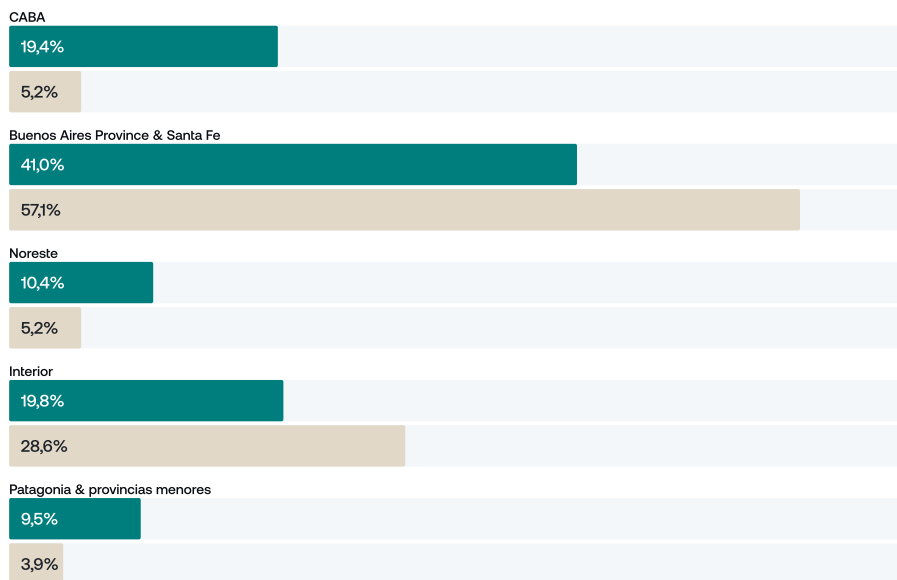
Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026, Argentina. INDEC EPH T3 2024. "Condicionado por ingresos" hace referencia a la proporción de encuestados que seleccionaron "Mayor ingreso personal" como su principal desencadenante de inversiones. Noreste — Misiones, Chaco, Corrientes. CABA — Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Interior — Córdoba, Entre Ríos, Mendoza, Tucumán, Salta, Jujuy, Catamarca, Santiago del Estero.



Proporción de inversores por provincia

Tenedores de criptomonedas como % del total de inversores en criptomonedas y no tenedores de criptomonedas como % del total de inversores no tenedores de criptomonedas

■ tenedores de criptomonedas, % ■ no tenedores de criptomonedas, %



Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026. Noreste: Misiones, Chaco, Corrientes. CABA: Ciudad Autónoma de Buenos Aires (distrito capital federal, tratado independientemente de la Provincia de Buenos Aires). Interior: Córdoba, Entre Ríos, Mendoza, Tucumán, Salta, Jujuy, Catamarca, Santiago del Estero.

En la Provincia de Buenos Aires y Santa Fe, que representan la mayor parte de la muestra, la adopción es más baja en relación con su peso económico. Estas regiones representan el 57% de los no-holders pero solo el 41% de los holders, a pesar de tener niveles de ingreso relativamente altos. Las barreras están lideradas por la falta de comprensión (41%), lo que apunta a la mayor oportunidad de alcance en la muestra.

En el Noreste, la adopción alcanza el 85% a pesar de que los niveles de ingreso están un 29% por debajo del promedio nacional. Aquí, la crypto funciona como una herramienta de acceso financiero más que como una asignación de cartera. Las barreras para la adopción de activos digitales se centran en la seguridad y la usabilidad, lo que apunta a una necesidad de confianza y simplicidad operativa.

6 | Conclusión: ¿cómo pasar de la adopción a la integración?

Argentina ya no es un mercado que necesita ser convencido de que las cryptos tiene lugar en una cartera de inversión. La tenencia de crypto es alta, su perfil de riesgo se percibe como comparable al de los activos tradicionales, y la convicción está presente. Sin embargo, la mayoría de los inversores no ha integrado la crypto en su planificación financiera a largo plazo. Con un CII medio de **4,62**, Argentina se ubica entre la propiedad amplia y la integración profunda en cartera.

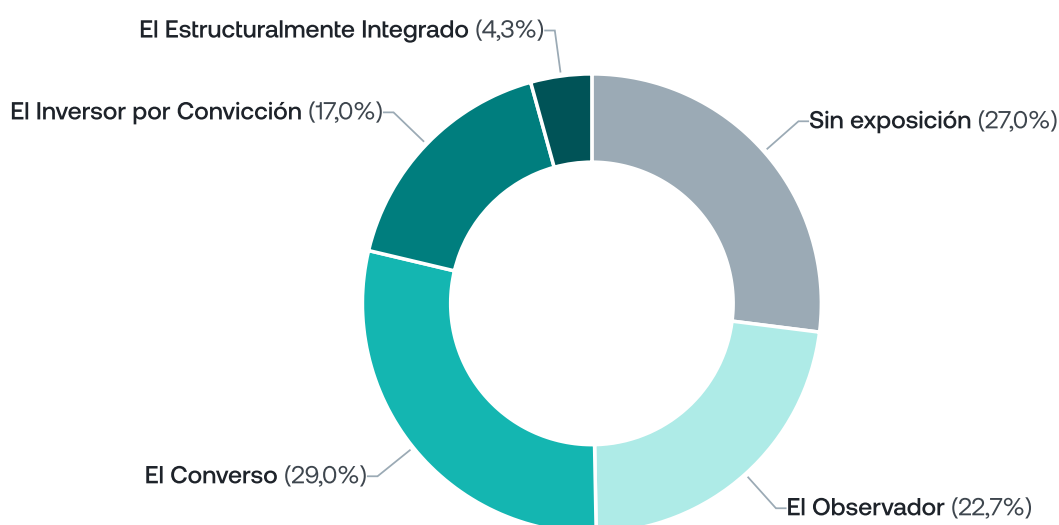
La pregunta es qué se necesitaría para que estos inversores avancen más.

Los datos de la encuesta identifican cinco arquetipos de inversores en Argentina, cada uno en una etapa distinta del camino desde la exposición inicial hasta la integración total en cartera, y cada uno enfrentando una restricción específica que bloquea la progresión hacia la siguiente. La próxima fase de crecimiento del mercado provendrá de eliminar esas barreras y profundizar el rol que las cryptos juega dentro de las carteras existentes.

Arquetipos de inversores por etapa de integración

El segmento más grande de inversores encuestados (29,0%) cae dentro del arquetipo **Convertido**. Son inversores que ingresaron al mercado pero no asignan de manera sistemática. Un 22,7% adicional son **Observadores**, presentes en el mercado pero aún sin un compromiso significativo, frenados por la volatilidad y la falta de infraestructura de planificación más que por dudas sobre el activo. En conjunto, Observadores y Convertidos representan el **51,7%** de la muestra total y constituyen la oportunidad de integración más inmediata.

Proporción de inversores en cada etapa de integración: Argentina



Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026, Argentina.

Cada arquetipo enfrenta una restricción distinta. El 27,0% que aún no asignó necesita confianza y un punto de entrada de bajo rozamiento. El 51,7% en los grupos Observador y Convertido necesita herramientas de asignación recurrentes y marcos de cartera más claros. El 17,0% en la etapa de Convicción está listo para la integración jubilatoria y los productos de rendimiento. El 4,3% ya Estructuralmente Integrado requiere facilidades de crédito y herramientas de eficiencia de capital para poner a trabajar las posiciones existentes sin necesidad de liquidación.

El Observador CII < 4

Comportamiento	Conoce las cryptos pero no tiene asignación significativa
Restricción principal	Confianza y comprensión
Qué los impulsa	Onboarding simple, seguridad clara, entrada de bajo rozamiento
Solución Nexo	Opciones de entrada intuitivas e infraestructura de seguridad de grado institucional que reducen el riesgo percibido de una primera asignación

El Convertido CII 4 – 5,5

Comportamiento	Ingresó a las cryptos, aún actúa tácticamente
Restricción principal	Dependencia del ingreso, rol poco claro en la cartera
Qué los impulsa	Posicionamiento en cartera, asignación recurrente, claridad macro
Solución Nexo	Herramientas de compra recurrente y funciones de estructuración de cartera que convierten la exposición oportunista en asignación sistemática



El Inversor de Convicción CII 5,5 – 7

Comportamiento	Las cryptos tienen una posición central, sustitución en curso
Restricción principal	Capacidad limitada para escalar, falta de estructura
Qué los impulsa	Integración jubilatoria, claridad impositiva, planificación de cartera
Solución Nexo	Productos generadores de rendimiento e infraestructura de tenencia de larga duración que convierten a las cryptos en un componente viable de la planificación de capital a largo plazo

El Estructuralmente Integrado CII 7,0+

Comportamiento	Las cryptos son el principal motor de capital
Restricción principal	Sin capacidad de reasignación, eficiencia de capital
Qué los impulsa	Rendimiento, crédito, optimización impositiva, reporting
Solución Nexo	Facilidades de crédito contra el saldo de crypto y herramientas de eficiencia de capital que ponen a trabajar las posiciones existentes sin requerir liquidación

La suite de productos de Nexo está diseñada para abordar cada una de estas restricciones dentro de una única plataforma, convirtiéndola en la capa de infraestructura natural para que los inversores argentinos actúen sobre su convicción en activos digitales.

¹ Los límites del CII son convenciones analíticas, no umbrales empíricos. Proporcionan un lenguaje común para comparar la profundidad de integración entre cohortes y mercados, no clasificaciones precisas.

² Calculado entre los participantes argentinos de la encuesta que respondieron la P15 (n=297).

Fuente: Nexo Digital Wealth Survey 2026. Argentina n=300 (CII calculado para 219 holders de crypto). Reino Unido n=300 (CII n=195). Estados Unidos n=400 (CII n=248). Benchmark nativo de crypto: muestra agrupada de dos encuestas anteriores de Nexo, n=377 en total, casos completos de CII n=262. Todas las cifras son preliminares.

Solo con fines informativos. No constituye asesoramiento financiero ni de inversión.

Información importante

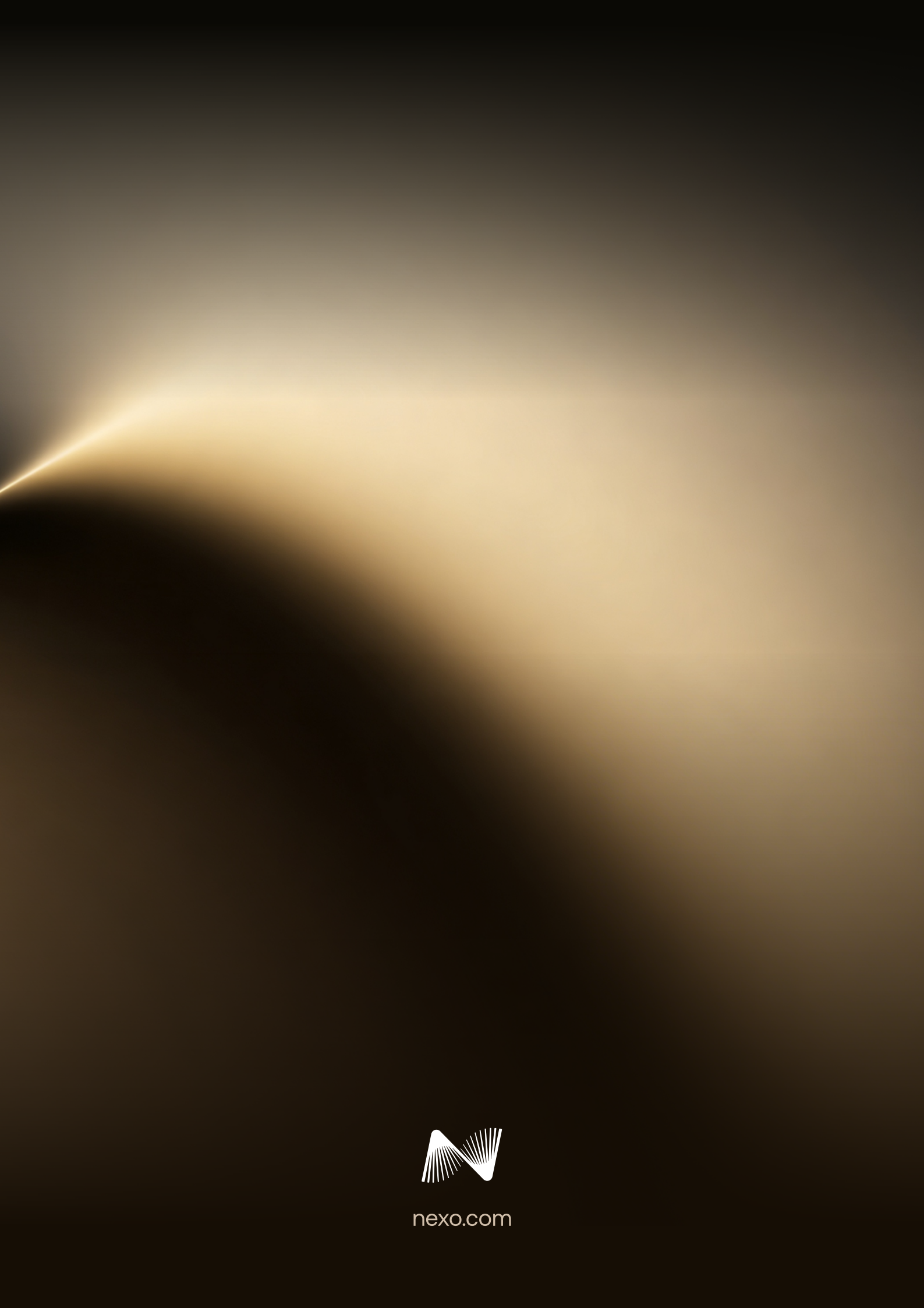
Este documento ha sido preparado únicamente con fines informativos y no constituye asesoramiento en materia de inversiones, una recomendación personal, una oferta de venta ni una invitación a la compra de ningún criptoactivo, producto o servicio.

Los criptoactivos son de alto riesgo. Su valor puede tanto disminuir como aumentar, y usted podría perder la totalidad del monto invertido. El rendimiento pasado no es un indicador fiable de resultados futuros. Los criptoactivos se encuentran, en gran medida, no regulados en muchas jurisdicciones y no están cubiertos por sistemas de compensación al inversor ni de protección de depósitos. El tratamiento fiscal depende de las circunstancias individuales y está sujeto a cambios.

Este documento contiene declaraciones prospectivas relativas a condiciones macroeconómicas, evolución esperada del mercado y expectativas de los inversores, incluyendo proyecciones de PIB e inflación, la evolución prevista de la adopción de criptoactivos en Argentina y las expectativas manifestadas por los encuestados respecto del rol futuro de los activos digitales en sus carteras. Dichas declaraciones son estimaciones basadas en la información disponible al momento de su elaboración, se sustentan en supuestos que podrían no verificarse y son intrínsecamente inciertas. Los resultados reales pueden diferir sustancialmente de los proyectados. No se realiza ninguna declaración ni se otorga garantía alguna de que los resultados proyectados, esperados o sugeridos vayan a alcanzarse.

La disponibilidad de los productos y servicios mencionados en este documento varía según la jurisdicción y podría no estar disponible para usted. Antes de tomar cualquier decisión de inversión, debe considerar si el producto es adecuado para usted en función de sus objetivos, situación financiera y tolerancia al riesgo, y buscar asesoramiento independiente cuando corresponda.

Nexo Services SA — PSAV Registrado ante CNV N.º 159.



nexo.com